



DIGITAL MARKETING

हिंदी में

JATIN KOLI

1) DIGITAL MARKETING क्या है?

2) DIGITAL MARKETING के प्रकार (TYPES)

3) DIGITAL MARKETING क्यों?

4) DIGITAL MARKETING की जरूरतें (REQUIREMENT)

5) DIGITAL MARKETING से कैसे EARN करें?

6) DIGITAL MARKETING कैसे START करें?

1) **DIGITAL MARKETING** क्या है?

अब **DIGITAL MARKETING** का समय है इसके बिना आज कोई भी बिजनेस मार्केट में टिक नहीं सकता है एक कंपनी को **CUSTOMERS** बनाने में समस्या(**PROBLEMS**) आती है लेकिन **DIGITAL MARKETING** और **SOCIAL MEDIA** का यूज करके बहुत कम समय में लाखों यूजर्स तक पहुंचा जा सकता है।



2) DIGITAL MARKETING के प्रकार (TYPES)

- 1) SEO (SEARCH ENGINE OPTIMIZATION)**
- 2) PAY-PER-CLICK**
- 3) SOCIAL MEDIA MARKETING**
- 4) CONTENT MARKETING**
- 5) EMAIL MARKETING**
- 6) AFFILIATE MARKETING**



● SEO

किसी भी **COMPANY** को अपनी **WEBSITE** और **SOCIAL MEDIA** को रैंक 1 पर लाने के लिए वह कंपनी **DIGITAL MARKETER** को **HIRE** करती है।

● PAY PER CLICK

इसमें कंपनी आपको प्रति(**PER**) क्लिक पर पैसा देती है/**PAY** करती है।

● SOCIAL MEDIA MARKETING

SOCIAL MEDIA से कंपनी लाखों **USERS** तक पहुंच जाती है और अच्छी खासी **SALES** कर लेती है।

● CONTENT MARKETING

CONTENT बनाकर **PRODUCT/SERVICE** को अनोखे (**CREATIVE**) रूप में दिखाकर **CUSTOMER** को आकर्षित (**ATTRACT**) करना।

● EMAIL MARKETING

EMAIL MARKETING में **EMAIL** का यूज करके लोगों तक पहुंचना।

● AFFILIATE MARKETING

लोगों को **PRODUCT/SERVICES RECOMMEND** करना अगर लोग उस **PRODUCT** को खरीदते हैं तब आपको उसमें से कुछ प्रतिशत **COMMISSION** मिलता है।

3) DIGITAL MARKETING ही क्यों ?

- **TARGETED AUDIENCE** लक्षित दर्शकों
 - **LOWER COST** कम मूल्य
 - **HIGHER REACH** उच्च पहुंच
 - **EFFECTIVE** असरदार
- **EASY TRACKING OF ADS** विज्ञापनों की आसान ट्रैकिंग

आज के **TIME** पर डिजिटल मार्केटिंग इसलिए यूज करी जाती है क्योंकि आजकल ज्यादातर लोग अपना ज्यादातर समय **SOCIAL MEDIA** पर ही बिताते हैं और **SOCIAL MEDIA** के जरिए वह प्रोडक्ट्स उसी व्यक्ति को दिखाएंगे जो उसको पसंद(**INTERESTED**) करता हो इसका जो खर्च है वह भी कम होता है और यह असरदार भी होता है ज्यादा से ज्यादा लोगों तक यह विज्ञापन पहुंच सकता है यदि इसकी जगह हम अखबार, टीवी आदि जैसी चीजों का प्रयोग करते तो इसमें हमारे खर्चे ज्यादा हो जाते और ऐसे भी लोग **ADS** देख लेते जिन्हें उस प्रोडक्ट की जरूरत ही नहीं थी।



4) **DIGITAL MARKETING** में जरूरतें (REQUIREMENTS)?

आपको **DIGITAL MARKETING** सीखने के लिए **SOCIAL MEDIA** को जानना जरूरी है कि वह कैसे काम करते हैं

आपको **CONTENT** अच्छी तरह बनाना आना चाहिए जिससे कि लोग आपका **CONTENT** देखें

आपके पास **BASIC DESIGNING SKILLS** होनी चाहिए

आपको डाटा **ANALYTICS** की भी थोड़ी समझ होनी चाहिए और **SEO**



5) **DIGITAL MARKETING** से कैसे **EARN** करें?

- **DOING A JOB**(कंपनी के साथ जुड़ जाना)
 - खुद का **BUSINESS**
(**PRODUCT/SERVICE**)
 - **FREELANCING** (**CONTENT CREATION, WEBSITE DESIGNING, VIDEO CREATION, RUNNING ADS, SEO ETC.**)
- **DIGITAL MARKETING AGENCY**
 - **AFFILIATE MARKETING**
 - **DISPLAY MARKETING**



6) DIGITAL MARKETING START कैसे करें?

सबसे पहले आपके पास अपनी **WEBSITE** होना जरूरी है **WEBSITE** होने से आप **PROFESSIONAL** और **EXPERT** लगते हैं

WEBSITE होने के कई फायदे हैं।

- अपनी **WEBSITE** पर ऐसे **CONTENT** डालना जो लोगों को **ENTERTAIN** करें या मदद मिल पाए।
- आप **WEBSITE** से अपने **SOCIAL MEDIA** अकाउंट को **GROW** कर सकते हैं और उन्हीं सोशल मीडिया का यूज करके अपनी **WEBSITE** पर **TRAFFIC** बढ़ा सकते हैं।
- अपनी **WEBSITE** पर एक **PARTICULAR AREA** पर **PROMOTIONAL BANNER** लगा सकते हैं इसे **DISPLAY ADVERTISEMENT** भी कहा जाता है।



- अपनी **WEBSITE** पर लोगों को **FORM FILL** करवाकर उनकी ईमेल **DETAILS** रखना और **PROMOTIONAL/HELPFUL/ENTERTAINING CONTENT** ईमेल करना ।
- अपनी **WEBSITE** पर **ONLINE COMPANIES (AMAZON,FLIPKART,BIZGURUKUL)** के **AFFILIATE LINKS** लगाकर **EARN** कर सकते है ।
- आप अपने **PRODUCT/SERVICES** भी अपनी वेबसाइट पर सेल कर सकते हैं ।

अगर आपको कुछ समझ नहीं आया **DOUBT** हो तो आप मेरे **INSTAGRAM ACCOUNT** पर मैसेज कर सकते हैं।

धन्यवाद ।

Digital Marketing Kya Hai

Digital Marketing नाम से ही पता चलता है, यह एक तरह का Marketing है. इसके साथ Digital लगा हुआ है इसका मतलब Digital, Gadget use कर Market करना है. बदलते समय में सभी काम को करने का तरीका बदलता जा रहा है. यहाँ दो Word का use किया गया है. दोनों ही Words बहुत ही Popular Word है.

- **Digital**

यहाँ पर डिजिटल का मतलब कंप्यूटर और इन्टरनेट से है जो एक इलेक्ट्रॉनिक डिवाइस है. रोटी कपड़ा की तरह Computer और Internet भी जरूरत में शामिल हो चुका है. आज के समय में हम सभी Internet Connection और Mobile या Laptop चाहिए. इन्टरनेट के बिना कुछ अधुरा लगता है. आज इन्टरनेट की वजह से ही हम और आप इस Website पर मिल रहे हैं.

- **Marketing**

मार्केटिंग का हिंदी मतलब **विपणन** होता है. लेकिन इतना शुद्ध हिंदी भी समझ नहीं आता है. आप सभी Marketing का मतलब जरूर जानते होंगे. Marketing का मतलब है Product या Services का Information उपभोक्ताओं (Customer) तक पहुंचाना. कुछ लोग मार्केटिंग का मतलब बेचना समझते हैं. ऐसा बिलकुल भी नहीं है. लेकिन कुछ Company Marketing के बन्दे से ही Sales का काम करवाती है. Marketing और Sales दोनों का Role अलग - अलग है.

Computer और Internet की मदद से Product या Services को Promote करना ही Digital Marketing कहते हैं. इसमें Target Customer को Target करना बहुत आसान है. Offline Advertisement जैसे News Paper, Handbill, Hoardings इन सभी में Company सभी अपना Ad दिखता है. लेकिन Digital में Sirf Target Customer को ही Ad दिखता है.

Digital Marketing

Kya Hai

Full Guide

in Hindi



Why Digital Marketing

डिजिटल मार्केटिंग से कम खर्च में ज्यादा अच्छा रिजल्ट मिल जाता है साथ ही [Advertisement Campaign](#) को Track भी कर सकते हो. आज के समय में लोगों के पास समय का आभाव हो गया है. ऐसे में Hoarding या News Parer में लगे Ad की तरफ ध्यान नहीं देता है. Digital Marketing के Existence का यही वजह है. समय के साथ सभी लोग ऑनलाइन हो रहे हैं और होना चाह रहे हैं. सभी लोग अपने काम के लिए कंप्यूटर और Internet का इस्तेमाल कर रहे हैं. लोगों के Online होने मतलब internet Use करने के पीछे कई कारण है.

- नए Product, Service, Place, Institute की जानकारी
- किसी विषय पर अपने प्रश्न के उत्तर के लिए
- [Education](#) के लिए
- Matrimonial Help
- Job Vacancies
- [New Business Idea](#)
- Advertise Idea
- [Online Business](#)
- Mobile Recharge and Bill Payment
- Train Reservation
- Product Sale Purchase

इसके अलावे भी कई काम है जिस वजह से user Online हो रहे हैं. आप ऑनलाइन क्यों होते हो Comment में जरूर बताओ. Digital होने से समय और पैसा दोनों बचता है. Small Business Promotion के लिए भी यह बहुत कारगर है.

Benefits of Digital Marketing

दो तरीके से Marketing की जाती है. पहला Traditional (पारंपरिक) दूसरा Modern (आधुनिक) दोनों अपनी जगह पर effective है. Traditional Marketing की तुलना में डिजिटल मार्केटिंग निम्नलिखत कारणों से ज्यादा उपयोगी है

- किफायती होता है.
- इसका रिजल्ट अच्छा मिलता है.
- आसानी से Related Customer को Target किया जा सकता है.
- इसे Monitor करना आसान होता है.
- Branding के लिए यह बहुत उपयोगी होता है.
- Customer से feedback लेना आसान होता है.
- Enquiry को sale में जल्दी और आसानी से बदलता है.
- Overall खर्च कम करता है.
- Report बनाना आसान होता है.

Digital Marketing ke liye kya karna hota hai

- [Website](#)
- Social Media Presence
- [SEO Knowledge](#)
- Internet Knowledge
- Advertisement Campaign Knowledge
- [Content Writing Skill](#)

Digital Marketing Kaise Kare

इसके लिए Website और SEO का जानकारी होना आवश्यक है. जब लोग Online होना होना शुरू किये तो अपने दैनिक काम और कुछ information के लिए Internet पर dependent होना शुरू हो गए. ऐसे में Product और Service Provider Company Customer के लिए Online Advertisement शुरू किये. [Free में बिजनेस Promotion](#) के लिए यह बहुत ही कारगर हथियार है. कहने को तो यह Free है. लेकिन, ऐसा नहीं है. इसके लिए आपको समय देना होता है, High Internet Connection

की जरूरत होती है. जिनके पास समय है वो खुद से करते हैं जिनके पास समय नहीं है या जानकारी नहीं है वो Seo Professional को hire करते हैं.

SEO (Search Engine Optimization) इसे सिखाने के लिए कई institute हैं लेकिन, जब तक किसी Live Project पर काम नहीं करेंगे इसका ज्ञान होना असंभव है. एक होता है SEO के बारे में पता है. एक होता है Experience है. काम करने के बाद ही Experience मिलता है. यदि SEO में कोई Problem है तो इस Blog के [SEO Category](#) में लिखे गए Blog को पढ़ें उम्मीद करता हूँ आप भी एक अच्छा SEO Professional बन जायेंगे.

आज Company, Coaching Institute, School, Colleges से लेकर राजनीतिक पार्टियाँ भी अपने पार्टी की प्रचार के लिए digital aur online internet marketing का सहारा ले रही है, और सफल भी हो रही है. तो आइये जानते हैं की इस digital aur online internet marketing के द्वारा किस-किस प्रकार से advertising कर सकते है.

- Display Advertising
- Blogging Ad
- Text Ad
- SEO (Search Engine Optimization)
- Sponsored Search
- Social media marketing
- Mobile Ad
- Email marketing or Email Ads
- Chat Ad
- Floating Ad
- Web Banner Ad
- Frame Ad
- Pop-Up/ Pop under Ad
- Expanding Advertising
- Trick banner
- Interstitial Ad
- Online Classified Ad
- Adwords
- Supplemental marketing

[Digital Marketing Se Paise Kaise Kamaye](#)

Digital Marketing से पैसे कैसे कमायें

किसी भी Profession से पैसा कमाने के लिए उसके बारे में Working Knowledge की जरूरत है. इसीलिए Digital Marketing से पैसे कमाने के लिए इसके बारे में भी Working Knowledge का होना बहुत जरूरी है. इसके लिए Digital Marketing कैसे करें में बताये गए सभी Points के बारे में जानकारी होना जरूरी है.

- इससे पैसे कमाने के लिए सबसे आसान तरीका **Blogging** है. एक Micro **Niche** Site बनाये और Related Service और Product Seller Company को Advertisement के लिए mail भेजें. अब तक आपका कोई प्रोडक्ट नहीं होगा कोई भी आपको Ad नहीं देगा.
- Local Marketing कर भी Client बना सकते हैं. जैसे School, College, Coaching Institute, Salon, Beauty Parlor, Massage Parlor, Event Company को Digital Advertisement की जरूरत सबसे ज्यादा होती है.
- Digital Marketing का काम Metro City में जल्दी और ज्यादा मिल जाता है. क्योंकि यहाँ के Business Owner को इसकी जरूरत है.
- यदि छोटे शहर (C Class City) की बात करें तो यहाँ काम कम मिलता है.
- कई ऐसे website हैं जहाँ से Bid कर काम लिया जा सकता है. जैसे : Fiverr, Odesk, Freelancers.

Customer Refence से ही Customer मिलता है. इसीलिए जिसका भी काम करें मन लगाकर करें या नहीं करें. किसी को भी अँधेरे में रखना गलत बात है. जिस Keyword पर Customer अपने Website को Rank करवाना चाहता है यदि वह आपसे संभव है तो करें या या Business Owner को साफ - साफ बता दें.



Challenges in Digital Marketing

- **Digital channels**
कई digital channels की वजह से Professional को कई तरीके से काम करना पड़ता है जो Professional के लिए थोड़ा मुश्किल का काम होता है.
- **Competition**
Digital channels traditional Advertisement की तुलना में ज्यादा सस्ते हैं जिससे इसका इस्तेमाल करना किसी भी business size के लोगों के लिए आसान है. इसलिए अब consumer attention को Track कर पाना भी मुश्किल हो गया है.
- **Data Volume**
कई Digital Channel होने की वजह से Data भी बहुत ज्यादा हो जाता है. जिसे Handle करना भी मुश्किल काम है. साथ ही data का खोज करना भी बहुत बड़ी चुनौती है.

Digital Marketing Assets

Assets का मतलब है Digital Marketing के लिए Professional और Business Owner को किन चीजों की जरूरत होती है. कुछ लिस्ट है जो नीचे Share कर रहा हूँ.

- website
- [Blog posts](#)
- [Ebooks](#)
- whitepapers
- Infographics
- Interactive tools
- Social media channels ([Facebook](#), [LinkedIn](#), [Twitter](#), Instagram, etc.)
- Earned online coverage (PR, social media, और reviews)
- Online brochures
- Branding assets (logos, fonts, etc.)

Uses of Digital Marketing

Digital युग में लोग Cab, Hotel, Food, Departmental Products के साथ साथ सब्जी भी ऑनलाइन खरीद रहे हैं. ऐसे ही सभी बिज़नेस को प्रमोट करने के किये Digital marketing का इस्तेमाल किया जाता है. hording या Newspaper, में Ad देकर Related को Customer को Target कर पाना बहुत मुश्किल काम है. लेकिन Digital का इस्तेमाल related Customer को target करने के लिए ही किया जाता है. Market में दो तरह का Business है.

- **B2B (Business to Business)**
B 2 B का मतलब है ऐसा Product और Service जो Business Owner को दिया जाता है. जैसे Web designing, Digital Marketing, Office Stationary, Software. इसमें Business

owner अपना product और service बेचने के लिए दुसरे Business Owner Company को target करता है.

- **B2C के लिए**

B 2 C का मतलब Company का Product और Service Direct Customer के लिए है. जैसे Coaching Classes direct Customer को ही अपनी Service देता है. TV Freeze, AC इसके Showroom या Distributor direct end User को ही सामान बेचता है.

Digital Marketing Steps

Digital Marketing Steps

Digital Marketing से Desired Result के लिए कुछ Tips हैं जिन्हें जानना अति आवश्यक है. इसे आप Digital Marketing में Use किये जाने वाले Terms भी कह सकते हो.



- **Search Engine Optimization (SEO)**

इस process से Website को optimize किया जाता है जिससे Search Engine में अच्छा Rank मिल सकें. Website और Blog पर चार तरह का Traffic आता है. Organic, Social,

Referral और Direct. इन सभी में से Organic Traffic सबसे अच्छा है. Organic Traffic के लिए SEO बहुत जरूरी है.

- **Content Marketing**

आज से कुछ वर्ष पहले TV पर Advertise आते ही User Channel Change कर देता था. जिसके बाद 2 Min का Break आने लगा. लेकिन फिर भी User Channel Change कर देता है. Youtube पर कोई Video देखते समय भी Ad आता है तो user उसे Skio कर देता है. इसके बाद Content Ad आया मतलब Information के बीच में ही ad दिखाया जाने लगा. जैसे किसी Movie में Coca-Cola का Cane दिखाया जाता है. यह भी Ad ही है. इस तरह के Ad को Content Ad कहा जाता है. Product Review भी Ad का ही एक Part है.

- **Inbound Marketing**

इसका मतलब 'full-funnel' approach होता है जिसमें Online Content के इस्तेमाल से user को attract किया जाता है. जिससे उन्हें user से Customer बनाया जाता है.

- **Social Media Marketing**

आज कई Social Media websites है जिसके मदद से Brand अपना Branding और Product Promotion कर रहा है. इससे Awareness बढ़ने में help मिलता है. किसी User को Product या Service Sale करने से पहले उसके बारे में सभी बेटन को बताया जाता है. इसका Pros और Cons क्या है. इसका use कब, कैसे और कहाँ किया जा सकता है.

- **Pay-Per-Click (PPC)**

यह Advertisement का बहुत ही अच्छा तरीका है. इसमें Success ful sale के लिए ही Pay करना पड़ता है. Successful Sale का मतलब Per Click के लिए Publisher को Pay किया जाता है. इसके लिए Google Adwords का इस्तेमाल किया जाता है.

- **Affiliate Marketing**

यह performance based advertisement है जिसमें commission मिलता है. Affiliate Link से जितना sale होगा उतना Commision मिलेगा. लगभग सभी E-commerce Company Affiliate Marketing का Option देती है.

- **Native Advertisement**

यह Content-Based Ad है. जैसे Taboola, Revcontent, Adnow, Adjebra Content.Ad यह सभी Website Native Ad देती है. यह CPM (Cost per mile) और CPC (Cost per click) दोनों तरीके से Publisher को पे करती है.

DIGITAL
MARKETING

